~会計を通じて人に幸せを~

Hirai's しどえー 2014年5月号 (No. 65)

平井会計事務所 税理士 平井満広

〒108-0023 東京都港区芝浦4-19-1 芝浦アイランドケープタワー2305号

電話:03-3452-7082 Fax:03-6303-3350

Mail:m_hirai@hirai-ao.com URL:http://www.hirai-ao.com/

おカネが減ってても黒字決算かも?通帳だけで業績判断するのはご用心!

太郎さんは昨年脱サラして4月に輸入雑貨の会社を立ち上げました。サラリーマン時代の人脈で大口の販売先を獲得するなど滑り出しは順調で、あっと言う間に1年が過ぎました。ある日、友人から「1年経ったら決算書と確定申告・納税が必要」と言われ、太郎さんは大慌て。本業が忙しくて帳簿をつけていないので、儲かっているのか、税金はいくらか、まったく分かりません。

〈通帳取引明細〉

〈通帳取引明	1袖 >			
年月日	記号	引出金額(円)	預入金額(円)	残高(円)
H25. 4. 1	新規		(D) 1, 000, 000	1, 000, 000
H25. 4. 22	振込	150, 000	給与支払	850, 000
H25. 4. 30	振替	100, 000	家賃支払	750, 000
H25. 5. 20	振込		給与支払	600, 000
H25. 5. 31	振替		家賃支払	500, 000
H25, 6, 20	振込		給与支払	350, 000
H25. 7. 1	振替		家賃支払	250, 000
	振込	販売代金入金		
H25, 7, 22	振込	150, 000	給与支払	600, 000
H25. 7. 31	振替		家賃支払	500, 000
	振込	販売代金入金		
H25. 8. 20	振込	;	給与支払	850, 000
H25. 9. 2	振替		家賃支払	750, 000
-	振込	販売代金入金		
H25. 9. 20	振込	150, 000	給与支払	1, 100, 000
H25. 9. 30	振替		家賃支払	1, 000, 000
	振込	販売代金入金		
	振込		仕入代金支払	500, 000
H25, 10, 21	振込	' '	給与支払	350, 000
H25. 10. 31	振替		家賃支払	250, 000
	振込	販売代金入金		
H25, 11, 20	振込		給与支払	600, 000
H25. 12. 2	振替		家賃支払	500, 000
	振込	販売代金入金		1, 000, 000
H25, 12, 18	証書貸付		(A) 2, 000, 000	3, 000, 000
H25. 12. 20	振込	150 000	給与支払	2, 850, 000
H25. 12. 30	振替		家賃支払	2, 750, 000
11201 121 00	振込		仕入代金支払	750, 000
	振込	販売代金入金		
H26. 1. 6	証書貸付	(A) 170, 766		1, 579, 234
H26. 1. 20	振込		給与支払	1, 429, 234
H26. 1. 31	振替		家賃支払	1, 329, 234
1120. 1. 01	振込	販売代金入金		
H26. 2. 5	証書貸付	(A) 170, 195	.,,	2, 159, 039
H26. 2. 20	振込		給与支払	2, 009, 039
H26. 2. 28	振替		家賃支払	1, 909, 039
20. 2. 20	振込	販売代金入金		
H26. 3. 5	証書貸付			2, 738, 651
H26. 3. 20	振込	150 000	給与支払	2, 588, 651
H26. 3. 31	振替		ポープス 払 家賃支払	2, 488, 651
1,20. 0. 01	振込		多貫文仏 (B) 1, 000, 000	
			給与支払	2, 988, 651
		(C) 2, 000, 000		988, 651
		1(6)2, 000, 000	エン・ハクボクロ	000, 001

太郎さんは通帳や資料を持って友人に相談に行きました。 「残高を見ると1年間でほとんど増減ないから、利益も 出ていないし、税金もかからないと思うんだけど…」。 書類を確認した友人は気の毒そうに言いました。

「これは多分、結構税金がかかるよ」。 驚いた太郎さんに友人は説明します。 「帳簿が通帳しかないから、通帳の残高をベースに説明するけど。まず、借入や返済の元本(A)は、おカネの貸し借りで損得は発生しないので利益計算に関係ない。返済資料だと借入が200万円、返済元本が50.1万円だから、差引149.9万円は利益計算上は残高から除いて考える」。「それなら残高はマイナスになるから赤字じゃないの」。太郎さんは聞き返します。

「それだけじゃないんだ。販売の請求(B)は月末請求翌月 入金になってる。3月分の売上100万円は4月末に入金 されるから記帳されてないけど、実際は販売済みだから 利益計算ではプラスして考える。さらに3月に支払った 仕入代金(C)のうち100万円は4月以降に販売してるよう だから3月末時点は在庫になる。在庫は経費にならない からこれもプラスで考える」。

話を聞きながら太郎さんは計算します。

「残高 98.9 万円ー借入 149.9 万円+3 月売上 100 万円+ 在庫 100 万円=149 万円が利益ってこと!?」

「いや、開業時の資本金 100 万円(D)は利益じゃないから、 149 万円-資本金 100 万円=49 万円が利益になる」。

「難しいことは分からないけど、未入金の売上や在庫は 利益になる、借入や返済、資本金は利益にならないって ことだね。それで税金はいくらになるかな」

「自分に払ったボーナス(役員賞与)(E)は利益とは別に 税金の対象になる。だから、税金対象の金額は利益 49 万円+賞与50万円で99万円、納税は31万円くらいかな」 さらに友人は概算で決算書をつくってくれました。

〈貸借対照表〉	(万円)	〈損益計算書〉		(万円)
普 通 預 金	99	売 上		800
売 掛 金	100	仕 入	500	
商品	100	期末在庫	100	400
資 産 合 計	299	売上総利益		400
未払法人税等	31	役 員 報 酬		180
	150	役 員 賞 与		50
		地 代 家 賃		120
負債合計	181	営業利益		50
資本金	100	支 払 利 息		1
当期純利益	18	経常利益		49
純資産合計	118	法 人 税 等		31
負債純資産合計	299	当期純利益		18

「開業1年目でも業種によって利益計算は複雑になる。本業が忙しいのも分かるけど後で大慌てしたくなければ来年からはきちんと帳簿をつけた方が良いよ」友人のアドバイスに太郎さんは黙ってうなずきました。このお便りは名刺の交換をさせて頂いた方にお送りさせて頂いております。ご不要の場合はご連絡ください。

☆ ブログもご覧いただけたら幸いです。(平日毎日更新)⇒http://blog.goo.ne.jp/hirai tax/